



GUIA PARA SÓCIOS

O programa de parceria do projeto **Dirigíveis de Nova Geração** constitui uma oportunidade única e singular de entrada no mundo dos investimentos em segurança. O principal ponto do programa é divulgar aos demais as incríveis oportunidades conferidas pelo mesmo, e por eles ainda desconhecidas.



VENDA O PRODUTO A SI MESMO

Explore o tópico em profundidade, deixe-se apaixonar pelo tema.



GERE TRÁFEGO

É importante munir-se de qualquer tipo de publicidade e gerar todo e qualquer tipo de tráfego ao seu dispor.

Publique vídeos nos seus canais, adicione links. Crie conversas de chat, envie links aos indivíduos na sua lista de contactos. Atraia diariamente novos indivíduos para os seus círculos. Convide pessoas a seguir o projeto.

Exemplo:

Vamos supor que envia o link para 100 indivíduos → 50 deles acabam por acompanhar o projeto → 25 participam num webinar → 5 decidem investir → 3 tornam-se sócios do projeto.

Aumente o número de tentativas. Melhore a qualidade.



CONVIDE E TREINE NOVOS SÓCIOS

Os sócios que alcançam um rendimento passivo ilimitado, fazem-no graças a uma estrutura de sócios devidamente desenvolvida!

0

1

2

3

4



CRIE UMA LISTA DE CONTACTOS

Pode começar pelos seus amigos, a sua família, o seu círculo de contactos mais imediato. Indivíduos com quem gostaria de partilhar uma nova oportunidade. Quantas pessoas possui na sua lista de contactos - 30, 50, 100? Estes são os seus primeiros clientes.



USE AS FERRAMENTAS

O projeto [Dirigíveis de Nova Geração](#) contém entrevistas, um vídeo de um dirigível em voo, uma gravação da conferência com os membros da academia, uma galeria de fotos da conferência e ainda um resumo das estatísticas do projeto. Estenda o convite de participação num webinar, ao enviar estes materiais e recursos.

Proponha ao possível cliente que:

1. Efetue o registo na área administrativa.
2. Invista. Não se esqueça de enviar o seu link de referência ao cliente! Desta forma, poderá auferir uma remuneração de referência.
3. Assine o acordo de parceria. Assim, a sua estrutura ganhará um novo sócio e poderá ainda auferir uma remuneração de referência a partir dos investimentos realizados por este mesmo sócio e os seus respetivos clientes.